

Zaved Mannan

# Price Determination

BDT.  
58,-

Tool Guide 9.1.1



Purple Business Academy

## Tool Guide 9.1.1: কিভাবে প্রোডাক্টের দাম ঠিক করবেন

নিচের উদাহরণটি দিয়ে আমরা দেখবো কীভাবে একটি প্রোডাক্টের মূল্য নির্ধারণ করা যায়, যাতে সব খরচ কাভার হয় এবং লাভও হয়:

### উদাহরণ: “ওজন কমানোর হট বেল্ট” অনলাইন প্রোডাক্ট

#### Step 1: বিক্রয় মূল্য নির্ধারণ

আপনি ঠিক করলেন, আপনি এই প্রোডাক্টটি বিক্রি করবেন ৬৮০ টাকা দামে।

#### Step 2: খরচ বিশ্লেষণ

খরচের ধরন	Last Name	ব্যাখ্যা
Facebook Ad খরচ	120	প্রতি সেল পিছু গড় খরচ
ডেলিভারি খরচ	80	যদি আপনি নিজেই দিন, না হলে কার্শটমার দেবে
পণ্য ক্রয় মূল্য	200	আলিবাবা/লোকাল হোলসেল থেকে প্রতি পিস
প্যাকেজিং	20	সুন্দর বক্স ও ট্যাগ
ইমপ্লয়ি খরচ	0	নিজেই ডেলিভারি ম্যানেজ করছেন
অফিস ভাড়া ও ইউটিলিটি	0	বাসা থেকে শুরু করেছেন

#### মোট খরচ:

$$₳120 + ₳80 + ₳200 + ₳20 = ₳420$$

#### Step 3: লাভ হিসাব

বিক্রয় মূল্য: ₳680

মোট খরচ: ₳420

#### নেট প্রফিট:

$$₳680 - ₳420 = ₳260$$

### বিকল্প পরিকল্পনা (কাস্টমার যদি ডেলিভারি খরচ দেয়)

- আপনি ডেলিভারি চার্জ যোগ করেন: ৪০ টাকা
- কাস্টমার পে করবে:  $\text{ট}680 + \text{ট}80 = \text{ট}760$
- আপনি পাবেন সেই ৬৮০ টাকা পুরোপুরি, এবং ডেলিভারিও কোম্পানি সেই ৮০ টাকা নিয়ে যাবে।

### সংক্ষিপ্ত টিপস:

1. "ব্রেক-ইভেন" দাম জানুন: আপনি যদি ৪২০ টাকায় খরচ করেন, তাহলে এর নিচে বিক্রি করলে লস হবে।
2. প্যাকেজিং বাদ দেবেন না: একটা সুন্দর প্যাকেজ মানে রিটার্ন কমবে, রেফারাল বাড়বে।
3. অ্যাড খরচ প্রতিনিয়ত ট্র্যাক করুন: যদি একদিনে ২০০ টাকা লাগে এক সেলে, তাহলে লাভ কমে যাবে।

এইভাবে আপনার দাম নির্ধারণ করলে আপনি নিশ্চিত থাকতে পারবেন—সব খরচ উঠছে এবং একটা স্বাস্থ্যকর লাভও হচ্ছে।



## Join Our Social Media

ডিজিটাল এন্ট্রাপ্রেনারস নেটওয়ার্ক (Digital Entrepreneur Network) নামে আমাদের ফেসবুক গ্রুপে যোগ দিন। এখানে আপনার চিন্তা-ভাবনা, ব্যবসার আইডিয়া এবং প্রোডাক্ট শেয়ার করুন। আমরা আপনাকে এগিয়ে যেতে সাহায্য করতে চাই এবং এই কমিউনিটির অংশ হিসেবে আপনিও আমাদের সাথে এই নেটওয়ার্ককে শক্তিশালী করুন। এই কমিউনিটি আপনার ব্যবসা বাড়ানোর প্রয়োজনীয় সহায়তা, এবং শক্তিশালী নেটওয়ার্ক তৈরি করতে সাহায্য করবে। এটি আপনার ব্যবসার সাফল্যের জন্য অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ।

আমাদের ফেসবুক পেজ **Purple Business Academy** লাইক করতে ভুলবেন না। পাশাপাশি ইউটিউব চ্যানেল **Zaved Mannan** সাবস্ক্রাইব করুন।

Join Facebook Group: **Digital Entrepreneur Network:**

<https://www.facebook.com/groups/digitalentrepreneursnetworkdtn>

Facebook Page: **Purple Business Academy:** <https://www.facebook.com/profile.php?id=61557291557064>

[id=61557291557064](https://www.facebook.com/profile.php?id=61557291557064)

Youtube Channel (**Zaved Mannan**): <https://www.youtube.com/@MannanZaved>

Connect **LinedIn:** <https://www.linkedin.com/in/zaved-mannan/>

**Purple Business Academy:** [www.purplebusiness.org](http://www.purplebusiness.org)





# Tool Guide 9.1.1

In "Tool Guide 9.1.1," discover the essential strategies for pricing your product effectively to cover costs and ensure profit. Through a detailed example of selling a weight loss belt, learn how to analyze expenses and calculate net profit while maximizing customer satisfaction. Join a vibrant community of digital entrepreneurs for support and insights to elevate your business journey.